

### **Skab relationen, aftal og netværk efterfølgende**

Du kan netværke i næsten alle professionelle og sociale sammenhænge, men kunsten er ikke at overgøre det.

I mange sammenhænge er der ikke meget tid til at netværke. Der er måske kun korte pauser, en frokost eller lignende, og formålet er ofte et andet. Gå derfor efter at skabe relationer. Få lige præcist talt så meget med en person (anvend netværksspørgsmål og din netværkspræsentation), at du kan tillade dig at foreslå, at I connecter. Afhængig af hvor du er, og hvem du står over for, så kan du spørge, om personens visitkort eller om I skal connecte på et socialt medie. Hvis I udveksler visitkort virker det bedst, at du beder om personens visitkort først og ikke bare rækker dit frem. Visitkort er stadig ganske udbredt i visse kredse og brancher, mens det i andre er helt udfaset til fordel for de sociale medier.

Hvis I connecter på et sociale medier, vil det være forskelligt hvilket sociale medie, der er mest relevant – nogle mennesker/brancher er på det ene, andre på det andet. Hvis du er i tvivl, så spørg hvor vedkommende er.

Afslutningsvist så spørg hvordan og hvornår, du må kontakte personen for at aftale et netværksmøde, hvor I kan drøfte ideen, interesseområdet, samarbejdet eller andet relevant.