

At give og tage

En netværker kender værdien og glæden ved at give også uden at få noget igen. Naturligvis vil netværkeren have en forventning om over tid også selv at kunne trække på sine netværksrelationer, og der at få noget af dem.

Vær ikke bange for at give fra dig, del gerne ud af din viden og dine erfaringer. Nogle tror fejlagtigt, at det forringer deres egen position, hvis andre får deres viden, men sådan er det i de fleste tilfælde ikke. Selvfølgelig kan der være situationer, hvor man ikke kan dele en specifik viden, for eksempel af konkurrencemæssige hensyn, men det min erfaring, at den viden og de erfaringer, de fleste deler med andre netværksmæssigt er af mere overordnet karakter, og skulle samtalen bevæge sig ind omkring noget fortroligt, må man naturligvis sige det/sige fra. Deling af din viden kan måske skabe vigtige samarbejdsrelationer, alliancer, nye ideer for andre – og vil også betyde, at andre også er mere tilbøjelige til at dele deres viden med dig. Man siger, at viden er magt, så tænk hvor meget magt, du har, hvis du har adgang til et stærkt netværk.

Du kan også med fordel dele ud af informationer, som for eksempel viden om virksomheder, om specialister, kilder, arrangementer og så videre og give adgang til dine netværkskontakter. Mange er tilbageholdende med at dele ud af deres kontakter, fordi de tænker; *”tænk nu hvis det ikke går godt, falder det så tilbage på mig?”* Hvis du tænker sådan, tager du dit ansvar for langt. Du kan sætte dine netværkskontakter i forbindelse med hinanden, men de har derefter selv ansvaret for at skabe et positivt møde/en god netværksrelation/et samarbejde, eller hvad de måtte ønske.