

Netværksmødet

Når du rækker ud i netværket i forhold til dine delmål, starter du med at kontakte nogle i dit eget netværk – altså 1. leds kontakter. Om det virker bedst at du sender dem en mail, kontakter dem via et socialt medie eller ringer til dem, må du vurdere ud fra dit kendskab til dem. Når du skal kontakte 2., 3., 4. leds kontakter, så spørg personen, der giver dig kontakten (relationsskaber), som ofte har et godt bud på, hvordan du bedst kontakter den pågældende. Nogle gange må du prøve dig frem i forhold til kontaktform – måske forsøge at ringe og hvis det ikke lykkes at få kontakt, så sende en mail eller skrive på LinkedIn eller et andet relevant socialt medie. Giv ikke op, og lad være med at tage det personligt, hvis personen ikke svarer med det samme – der kan være et hav af grunde til, at vedkommende ikke lige får svaret. Når du er den, der gerne vil have noget af en anden, må du være den opsøgende.